



Een eerste kennismaking

Uiteraard komen wij goed voorbereid bij u langs. De registers zijn gecheckt en een analyse van de recent verkochte woningen bij u in de buurt is gemaakt. Tijdens deze kennismaking bespreken we uw wensen, behoeften en doelen en doen een opname van uw woning. In het vervolgesprek presenteren wij ons verkoopplan met bijpassende verkoopstrategie.



Wij bieden uw woning te koop aan

U krijgt advies over het verkoopklaar maken van uw woning. Wij zorgen voor schitterende foto's en video-opname door onze topfotograaf. Schrijven een pakkende brochuretekst, maken overzichtelijk 2D, 3D plattegronden en visuals. Tot slot ontvangt u een persoonlijk Move Account waarin wij samen alle documenten verzamelen, delen en u het volledige traject kan volgen.



Wij vinden de juiste kopers voor uw woning

De juiste potentiële kopers mobiliseren voor uw woning. Alle communicatiekanalen gericht inzetten voor het optimale resultaat. Uiteraard komt uw woning op Funda, de Draaijers en VBO website, overige huizensites en zetten we onze social media kanalen slim in.



Wij begeleiden de bezichtigingen en voeren de onderhandelingen

Wij zorgen voor een professionele en enthousiaste begeleiding van de bezichtigingen. Wij informeren u altijd en zorgen voor korte lijnen. Bij biedingen geven wij u advies inclusief een passende strategie. Voeren voor u de onderhandelingen en realiseren het beste resultaat.



Wij handelen de verkoop zorgvuldig voor u af

Wij stellen de koopovereenkomst in uw belang op. Bewaken de termijnen, controleren alle documenten en begeleiden het proces naar de notaris. Alvorens u naar de notaris gaat voor de levering verzorgen wij een voorinspectie. Wij zijn klaar, de champagne kan open!